

---

# ECONOMÍA INTERNACIONAL

---





---

# ECONOMÍA INTERNACIONAL

---

*Agustín Cue Mancera*

PRIMERA EDICIÓN EBOOK  
MÉXICO, 2014

GRUPO EDITORIAL PATRIA

Para establecer comunicación  
con nosotros puede hacerlo por:



**correo:**  
Renacimiento 180, Col. San Juan  
Tlihuaca, Azcapotzalco,  
02400, México, D.F.



**fax pedidos:**  
(01 55) 5354 9109 • 5354 9102



**e-mail:**  
info@editorialpatria.com.mx



**home page:**  
www.editorialpatria.com.mx

---

Dirección editorial: Javier Enrique Callejas  
Coordinadora editorial: Verónica Estrada Flores  
Diseño de interiores: Braulio Morales Sánchez / Milcom  
Diseño de portada: Juan Bernardo Rosado Solís / Signx  
Supervisor de producción: Gerardo Briones González

Revisión Técnica: Carlos Vara Aguirre  
Universidad Banamex

### *Economía Internacional*

Derechos reservados:

© 2014, Agustín Cue Mancera

© 2014, GRUPO EDITORIAL PATRIA, S.A. DE C.V.

Renacimiento 180, Colonia San Juan Tlihuaca,  
Delegación Azcapotzalco, Código Postal 02400, México, D.F.

Miembro de la Cámara Nacional de la Industria Editorial Mexicana  
Registro núm. 43

ISBN ebook: 978-607-438-842-8

Queda prohibida la reproducción o transmisión total o parcial del contenido de la presente obra en cualesquiera formas, sean electrónicas o mecánicas, sin el consentimiento previo y por escrito del editor.

Impreso en México  
Printed in Mexico

**Primera edición ebook: 2014**

---

# CONTENIDO

---

<b>ACERCA DEL AUTOR</b> .....	<b>X</b>
<b>PREFACIO</b> .....	<b>XI</b>
<b>CAPÍTULO 1</b>	
<b>PANORAMA DE LA ECONOMÍA INTERNACIONAL</b> .....	<b>1</b>
Resumen .....	2
El despertar económico de las naciones asiáticas .....	3
La dinámica de la acumulación del capital físico y del capital humano .....	5
La Unión Europea en el ámbito internacional .....	5
La liberalización del comercio mundial .....	7
La geopolítica y su impacto económico .....	8
Aspectos básicos de la globalización .....	10
Las crisis económicas del siglo xxi .....	14
La Organización Mundial del Comercio (omc) .....	15
Los flujos de capitales en el mundo .....	17
El avance de la integración económica en América .....	20
Dos enfoques para el análisis de la economía internacional .....	22
<b>PRIMERA PARTE</b>	
<b>EL COMERCIO INTERNACIONAL</b> .....	<b>29</b>
<b>CAPÍTULO 2</b>	
<b>LA TEORÍA DE LA VENTAJA COMPARATIVA</b> .....	<b>29</b>
Resumen .....	30
El mercantilismo y la crítica de David Hume .....	30
La crítica de Adam Smith al mercantilismo .....	31
La teoría de la ventaja comparativa de David Ricardo .....	32
Los beneficios del comercio internacional .....	34
¿Existe intercambio desigual en el comercio internacional? .....	37
El desequilibrio en el comercio internacional .....	40
El modelo del comercio internacional con más de dos bienes .....	41
Los bienes no comercializables en el mercado mundial .....	43
Otros aspectos vinculados a la ventaja comparativa .....	45
La evidencia empírica del modelo ricardiano .....	46

<b>CAPÍTULO 3</b>	
<b>LA TEORÍA DE LA PROPORCIÓN DE FACTORES (H-O-S)</b>	<b>54</b>
Resumen	55
El grado de especialización productiva de un país	55
La abundancia de factores productivos	57
La intensidad en el uso de los factores	58
La frontera de posibilidades de producción en segmentos	59
La frontera de posibilidades de producción cóncava	61
El efecto sobre la distribución interna de la renta	64
La convergencia internacional de los precios de los factores	67
El lado de la demanda en el modelo de la proporción de factores	70
La paradoja de W. Leontief	73
<b>CAPÍTULO 4</b>	
<b>LAS NUEVAS TEORÍAS DEL COMERCIO INTERNACIONAL</b>	<b>82</b>
Resumen	83
La medición de las dos formas del comercio internacional	83
Las economías de escala	85
Los temores sobre los cambios en la distribución del ingreso	93
Aspectos importantes del comercio internacional	97
<b>CAPÍTULO 5</b>	
<b>LA POLÍTICA COMERCIAL INTERNACIONAL</b>	<b>109</b>
Resumen	110
Aspectos generales de los aranceles	110
La medición del bienestar y su variación	111
<b>SEGUNDA PARTE</b>	
<b>LAS FINANZAS INTERNACIONALES</b>	<b>138</b>
<b>CAPÍTULO 6</b>	
<b>LA CONTABILIDAD NACIONAL Y LA BALANZA DE PAGOS</b>	<b>138</b>
Resumen	139
El producto de una economía y el sector externo	139
Errores y omisiones en la balanza de pagos	144
<b>CAPÍTULO 7</b>	
<b>EL MERCADO DE DIVISAS Y EL TIPO DE CAMBIO</b>	<b>163</b>
Resumen	164
Una aproximación al mercado de divisas	164

El análisis del equilibrio en el mercado de divisas . . . . .	169
Los costos de transacción del mercado de divisas . . . . .	173
El riesgo en el mercado de divisas . . . . .	174
Algunas características del mercado de divisas . . . . .	176

## **CAPÍTULO 8**

### **EL ANÁLISIS A CORTO PLAZO: EL DINERO, LA TASA DE INTERÉS Y EL TIPO DE CAMBIO . . . . . 190**

Resumen . . . . .	191
La paridad de intereses . . . . .	191
El arbitraje de intereses . . . . .	193
El papel fundamental del cambio de las expectativas . . . . .	194

## **CAPÍTULO 9**

### **EL ANÁLISIS A LARGO PLAZO: EL NIVEL DE PRECIOS Y EL TIPO DE CAMBIO . . . . . 213**

Resumen . . . . .	214
La ley del precio único . . . . .	214
La paridad del poder adquisitivo (PPA): la versión absoluta . . . . .	215
El enfoque monetario del tipo de cambio . . . . .	219
El efecto de desbordamiento del tipo de cambio . . . . .	221
La tasa de interés: a corto y a largo plazos . . . . .	222
Tipos de cambio: nominal y real a largo plazo . . . . .	223

## **CAPÍTULO 10**

### **EL NIVEL DE PRODUCCIÓN Y EL TIPO DE CAMBIO . . . . . 234**

Resumen . . . . .	235
El enfoque keynesiano: un breve repaso . . . . .	235
El tipo de cambio real, la renta disponible y la cuenta corriente . . . . .	236
El equilibrio en el mercado de bienes: la curva $a'b'$ . . . . .	238
El equilibrio en el mercado de activos: la curva CD . . . . .	241
La condición de Marshall–Lerner . . . . .	244
La interacción de los mercados a corto plazo . . . . .	246
Algunas consideraciones importantes sobre la política económica . . . . .	250

## **CAPÍTULO 11**

### **EL SISTEMA MONETARIO INTERNACIONAL: LAS REGLAS DEL JUEGO . . . . . 264**

Resumen . . . . .	265
El inicio de una nueva época . . . . .	265
El patrón de moneda de reserva: el dólar norteamericano . . . . .	268
Después de Bretton Woods: las nuevas reglas del juego . . . . .	274





*Para Laura y Peque*

---

## ACERCA DEL AUTOR

---

Durante veinticinco años, Agustín Cue Mancera ha sido profesor-investigador del Departamento de Economía de la Universidad Autónoma Metropolitana, Azcapotzalco. Su labor docente ha incluido numerosos cursos de Licenciatura y de Maestría relacionados con las economías abiertas, con énfasis en los aspectos del Comercio y las Finanzas Internacionales. Es Licenciado en Economía por la UNAM y Maestro en Economía por la UAM-A. Colaboró en forma regular durante cinco años en la Sección Educación y Magisterio del periódico *El Día*.

Ha escrito artículos de investigación en libros y en revistas especializadas. El Grupo Editorial Patria ha publicado tres libros de texto de Agustín Cue Mancera y Luis Quintana Romero: *Introducción a la Macroeconomía. Un Enfoque Integral para México* (2008); *Introducción a la Microeconomía. Un Enfoque Integral para México* (2008) y *Fundamentos de Economía* (2009).

---

## PREFACIO

---

*Economía Internacional* es el fruto de un cuarto de siglo de dedicación a la docencia en las aulas de la Universidad Autónoma Metropolitana, Unidad Azcapotzalco, así como en la Universidad Nacional Autónoma de México, en la cual trabajé en los primeros años de mi carrera profesional. Sin duda, la actividad docente es gratificante cuando el profesor percibe en ella la gran oportunidad no sólo de contribuir a la formación de otros, sino también en formarse uno mismo como economista.

Este libro aborda los dos grandes temas de la Economía Internacional; en la primera parte se analiza el Comercio Internacional, utilizando el enfoque de la Microeconomía y, en la segunda, se hace lo propio con las Finanzas Internacionales, utilizando el enfoque de la Macroeconomía. El propósito de Economía Internacional es servir como libro de texto en las Licenciaturas de Economía, Finanzas, Administración, Comercio Internacional y Mercadotecnia, entre otras. Por supuesto, los profesionistas que ya participan en el mercado laboral serán capaces de leer con provecho este libro.

Asimismo, es importante señalar que este texto utiliza un lenguaje accesible para comunicarse con el estudiante, junto con todas las características didácticas que están presentes en los libros del Grupo Editorial Patria. En particular, los recuadros que se han escrito para cada capítulo no sólo tienen como finalidad mostrar diferentes aplicaciones de los conceptos económicos, sino que forman parte de la propia argumentación del libro. Por lo tanto, se recomienda al alumno aprovechar la lectura de los recuadros y no pasarlos por alto.

Agradezco la confianza y el entusiasmo de Enrique Callejas y de Verónica Estrada de Grupo Editorial Patria, quienes impulsaron este proyecto en todo momento. Ambos han mostrado siempre su elevado profesionalismo y dedicación a la actividad editorial. La Universidad Autónoma Metropolitana (Azcapotzalco) merece toda mi gratitud por su estímulo permanente a la carrera académica, en un ambiente de libertad intelectual. Por supuesto, también agradezco a mis alumnos de los diversos cursos que he impartido en el Departamento de Economía de la UAM-A.

Por otra parte, al historiador Agustín Cue Cánovas y a la Sra. Luz María Mancera de Cue, mis padres, les agradezco todo. En forma especial, a la maestra Luz María Cue Mancera, mi hermana, le agradezco su cariño y su apoyo permanente en mi formación intelectual. A Laura y a Peque, a quienes está dedicado este libro.



CAPÍTULO

# 1

## PANORAMA DE LA ECONOMÍA INTERNACIONAL

## ► Resumen

En décadas recientes la transformación de las relaciones económicas en el mundo ha proporcionado importantes lecciones para quienes estudian el comercio y las finanzas internacionales. El elevado crecimiento económico de las naciones asiáticas; el establecimiento de la Unión Monetaria Europea; la unificación alemana; la fragmentación yugoslava; el ingreso a la Unión Europea de los países del extinto campo socialista; el avance de la integración de las naciones de Norteamérica (TLCAN), así como de Sudamérica (MERCOSUR); los alcances y las limitaciones de las negociaciones multilaterales de la OMC, entre otros acontecimientos relevantes, han modificado de manera radical la imagen y la esencia de las relaciones internacionales. Asimismo, las nuevas características de la inversión extranjera directa y la expansión del mercado de capitales han dado un impulso decisivo al proceso de globalización económica que, aunque incompleto todavía, es el centro de intensos debates basados en muchas ideas acertadas, así como múltiples errores y prejuicios. Por último, se explica la distinción metodológica entre el estudio del comercio internacional (microeconomía) y las finanzas internacionales (macroeconomía). Este capítulo presenta una visión panorámica de los temas antes mencionados, con el propósito de que el lector tenga presentes algunos de los aspectos más trascendentes del mundo en que le ha tocado vivir.

La curiosidad es, sin duda, un buen punto de partida cuando vamos de compras: revisar las etiquetas de las prendas de vestir o de los aparatos electrónicos, es posible que proporcione información interesante. Por ejemplo, saber que las playeras fueron confeccionadas en Bangladesh o en Vietnam, que los zapatos tenis fueron producidos en Tailandia o bien que el reproductor de discos compactos es originario de China, son símbolos de los tiempos en que vivimos. Hace sólo unas décadas los productos equivalentes a los mencionados habrían sido manufacturados en los países desarrollados y no en países del Tercer Mundo.

Incluso si se tiene mayor curiosidad por la procedencia de los bienes que se ofrecen en las tiendas departamentales o en el comercio informal, se sabrá que el aparato electrónico cuya etiqueta dice “hecho en China”, en realidad no ha sido manufacturado en exclusiva en el país indicado, sino en varios países del sureste asiático: Malasia, Singapur, Corea del Sur, Taiwán, Tailandia y, por supuesto, la propia China. Si se utiliza de manera adecuada la Internet, es decir, como un medio de investigación, será posible conocer más de lo que la simple etiqueta de un producto informa.

La procedencia de los bienes que se acostumbraba producir en los países desarrollados y que, en la actualidad, provienen de países del Tercer Mundo, es un hecho de gran importancia. Significa que el mundo ha cambiado, en particular, que la distinción que se hacía en la década de 1970-79 del siglo xx, entre países desarrollados exportadores de manufacturas y países atrasados exportadores de bienes agrícolas, ha caducado. Esto no significa que se haya eliminado la pobreza en amplias zonas del mundo, sino simplemente que una distinción que muchos especialistas creyeron que sería inamovible, no lo fue. El estudioso de la economía internacional debe estar atento a los cambios que ocurren en las relaciones entre países, así como los que se producen al interior de los mismos, para atreverse a descartar aquellas ideas que pudieron ser válidas en su momento pero que, con el tiempo, se volvieron obsoletas.

## ► El despertar económico de las naciones asiáticas

En realidad el mundo ha cambiado mucho en las últimas tres décadas, incorporando a cientos de millones de personas a una febril actividad productiva en naciones gigantescas como China e India, que juntas representan 40% de la población mundial, así como a naciones más pequeñas, pero de indudable importancia, como las situadas en el Pacífico asiático (Singapur, Taiwán, Corea del Sur y Hong Kong, entre otras). Algo importante ha sucedido, más allá de aumentar su participación en las exportaciones manufactureras mundiales. Los mayores ingresos han servido para incrementar su importación de bienes y servicios, permitiendo a su población disfrutar de un mejor nivel de vida; al mismo tiempo han adquirido nuevos conocimientos y habilidades productivas, con las cuales han podido adaptarse a las cambiantes exigencias de la demanda internacional. En otras palabras, no sólo ha ocurrido una “revolución de las etiquetas”, como se planteó al principio del capítulo, sino que se ha demolido la creencia de que esas naciones serían incapaces de desarrollar sus potencialidades mediante los incentivos del mercado. Lo ocurrido en la República Popular China es fundamental para comprender uno de los cambios más trascendentes en la economía mundial en los últimos 30 años, por lo que conviene conocer esa experiencia con mayor detalle, como se verá a continuación.

En 1978 se consolidó el poder del líder reformista Deng Xiaoping, sobreviviente de las persecuciones de la *revolución cultural proletaria* de Mao y sus seguidores. Su ascenso al liderazgo del Partido Comunista chino representó un alejamiento progresivo del radicalismo del periodo precedente. La idea central de la nueva dirigencia era convertir a China en una nación moderna: en la agricultura, industria, defensa, y ciencia y tecnología. Sin embargo, no se incluyó ninguna propuesta para establecer una democracia al estilo occidental: el proyecto de modernización quedó bajo la estricta vigilancia del Partido Comunista.<sup>1</sup> Por otra parte, debe decirse que la nueva dirigencia deseaba evitar que China se rezagara más, no sólo frente a las naciones occidentales avanzadas, sino también frente a varios de sus vecinos que crecían a tasas elevadas desde la década de 1970-79, como los denominados tigres asiáticos.

En los primeros años de la década de 1980, la dirigencia china adoptó una actitud cautelosa frente a los cambios; sin embargo, pronto se percibió el papel trascendental que los incentivos materiales tendrían en la nueva estrategia económica. Por ejemplo, se permitió a los campesinos vender sus excedentes agrícolas a precios de mercado, una vez entregada al gobierno la cuota estipulada, quien la adquiriría a precios oficiales. Después de décadas de propaganda con respecto a la importancia de los valores morales, en los que la colectividad siempre prevaleció sobre el individuo, en la nueva etapa se experimentó con los incentivos materiales. Los resultados no se hicieron esperar: la producción agrícola aumentó, ante el deseo de los campesinos de mejorar su nivel de vida.

Más adelante, se permitió el establecimiento de empresas extranjeras en determinadas regiones, a las que se denominó zonas económicas especiales. Los empresarios extranjeros aprovecharían la mano de obra barata de los chinos, quienes a cambio obtendrían un empleo y se capacitarían en la producción de bienes que jamás se habían producido en China. El comercio

<sup>1</sup> Para los comunistas chinos la democracia al estilo occidental siempre ha sido motivo de mofa y desprecio; para ellos, la verdadera democracia es la que se ejerce a través de los Congresos de su Partido Comunista.

exterior chino se transformó de una manera extraordinaria, por ejemplo, la exportación pasó de ser una actividad poco relevante, en la cual las mercancías excedentes se usaban para pagar por sus modestas importaciones, a formar parte de una verdadera estrategia para acelerar el crecimiento económico. La nueva política comercial permitió que las exportaciones chinas reflejaran la *ventaja comparativa* de esa nación. Sin duda, esta transformación fue decisiva, ya que al exportar los bienes que son intensivos en su factor abundante, es decir, la mano de obra, China aprovechó los beneficios de participar activamente en el comercio internacional. Es importante indicar que la estrategia de modernización económica en todo momento ha sido de índole selectiva y gradual, lo que le otorga a la dirigencia china un papel protagónico, siendo ella quien decide cuáles actividades se liberalizan y a qué ritmo se permite que lo hagan.

En la década de 1990-99, China desplazó a Japón de los titulares de los medios de comunicación, por la fuerte competitividad que demostró en sus exportaciones. Por su parte, los sectores afectados por la competencia solicitaron, en numerosos países, que sus gobiernos restringieran el ingreso de los productos chinos; en cambio, la nueva oferta internacional de manufacturas baratas fue bien recibida por los consumidores de todas las naciones y por los productores que aprovechan los insumos importados de bajo costo. En dos décadas, China abandonó el marasmo económico al que estuvo sujeta durante el gobierno del presidente Mao, logrando tasas de crecimiento anuales de dos dígitos. En la primera década del siglo XXI, China ha consolidado su importancia en el ámbito internacional, lo cual no significa que su futuro esté exento de dificultades. Por ejemplo, una población con un nivel creciente de vida comienza a desear otros satisfactores, como lo son una mayor libertad para desplazarse dentro de su país o para expresarse, entre otros.<sup>2</sup>

El despegue de la economía india es más reciente que el de los dragones asiáticos, o incluso que el de la propia China. Durante un largo periodo (1950-1980) India adoptó políticas con un marcado sesgo socialista, como ejercer una regulación excesiva de la actividad económica, un elevado proteccionismo y el establecimiento de un sector público demasiado abultado. El resultado de esas políticas económicas intervencionistas fue un crecimiento lento y un amplio margen para que los burócratas aprovecharan su ventajosa posición. Sin embargo, a partir de 1991, luego de una fuerte crisis de su balanza de pagos, India adopta nuevas políticas económicas, en las que el comercio exterior y la inversión extranjera desempeñan un papel de primera importancia. De esta manera, el crecimiento económico indio ha promediado 5.8% en los últimos 20 años, logrando ubicarse entre las naciones de mayor crecimiento en el mundo. Debido a su abundancia relativa de mano de obra, India ha sabido dirigir su sector exportador hacia los bienes intensivos en ese factor productivo. Sin lugar a dudas dará mucho de qué hablar en las próximas décadas, ya que muchas de sus exportaciones competirán con las provenientes de otras naciones asiáticas, incluida China. Hasta antes de la crisis financiera internacional de 2008, la economía india estaba creciendo por arriba de 7% anual; es decir, una tasa que hace posible duplicar el ingreso en sólo una década.

<sup>2</sup> Aunque parezca increíble, en China los desplazamientos de la población están restringidos por ordenanzas policiales; por ejemplo, quien desee viajar del campo a una ciudad, o de una ciudad a otra, necesita comprobar que residirá en un lugar determinado y que su estancia será temporal. Para cambiar de residencia de manera permanente, se debe demostrar que, de antemano, se ha conseguido un trabajo estable. Por otro lado, las limitaciones a la libertad de expresión son muy estrictas, por ejemplo, el uso de Internet está supervisado por las autoridades.

---

## ► La dinámica de la acumulación del capital físico y del capital humano

---

Como se ha mencionado, los comentarios desalentadores con respecto a los países menos desarrollados han quedado invalidados por la experiencia reciente de muchos de ellos que logran ir más allá de la producción y exportación de bienes primarios. Ahora se repiten las voces que afirman que serán incapaces de hacer algo mejor que exportar manufacturas poco elaboradas. Conviene analizar el ejemplo de otra nación asiática, Corea del Sur, la cual partió de un nivel de desarrollo muy modesto y, no obstante, ha logrado rebasar a otras naciones que le llevaban ventaja en un inicio. Por ejemplo, en la década de 1970-79, en la que Corea del Sur modificó sus políticas económicas para fomentar el desarrollo, la dimensión de su economía era inferior a la mexicana. En la actualidad, Corea del Sur supera a la de nuestro país por un margen considerable.

La ventaja comparativa se modifica conforme las naciones ahorran e invierten en capital físico, como maquinaria y equipo, así como en capital humano, es decir, el conjunto de habilidades, destrezas y conocimientos de la fuerza laboral que la hace más productiva. De esta manera, al transformar sus condiciones iniciales, una nación exitosa modifica su ventaja comparativa y, por lo tanto, su patrón de comercio. Cuando un país se desarrolla como Corea del Sur, se tiende a olvidar su precario punto de partida económico, lo cual impide analizar a cabalidad su trayectoria de varias décadas de cambios decisivos. Apenas en la década de 1950-59, después de un devastador conflicto bélico en el que participaron, además de coreanos, chinos, soviéticos y estadounidenses, Corea del Sur era una nación más del Tercer Mundo, exportadora de alimentos y materias primas. Sin embargo, con la ayuda de un conjunto de políticas económicas que transformaron su estructura, Corea del Sur desarrolló su sector industrial y mejoró el nivel educativo de su mano de obra. En consecuencia, la peculiar forma en que combinaba sus factores productivos se fue transformando, con lo cual se modificó su ventaja comparativa. En sus exportaciones disminuyó el peso relativo de los bienes primarios e incrementó con rapidez el de las manufacturas con un creciente nivel tecnológico, lo cual mejoró el nivel de vida de su población. Mientras se llevó a cabo esta espectacular experiencia económica de una nación de la que no se esperaba nada, su vecino del norte, Corea del Norte, se mantuvo bajo los dogmas de la planificación centralizada. En efecto, a pesar de la elaborada propaganda comunista de la época de la Guerra Fría, la economía de Corea del Norte dilapidó su potencial productivo y se rezagó de manera considerable con respecto a la del Sur. En la actualidad, Corea del Norte subsiste debido a los recursos que le transfieren las potencias occidentales, temerosas de que ese país utilice su capacidad nuclear con fines bélicos. Es un tema de importancia para los estudiosos de los problemas del desarrollo, el análisis comparado de las dos experiencias económicas, debido a que en ambas ha estado presente la participación gubernamental, pero en modalidades diferentes y, sobre todo, con resultados opuestos.

---

## ► La Unión Europea en el ámbito internacional

---

A pesar de los diversos problemas que ha enfrentado a lo largo de más de cinco décadas, el proyecto de integración europeo ha sido uno de los más exitosos de todos los tiempos. En sus ya



lejanos comienzos, tuvo el mérito de vincular a dos de los grandes antagonistas de la Segunda Guerra Mundial, Francia y Alemania, y a partir de entonces, no ha dejado de avanzar por dos vías fundamentales: la ampliación y la profundización. La primera significa que está abierta a la incorporación de nuevas naciones europeas, en cuanto cumplan los requisitos establecidos; la segunda, que se fortalezcan los procesos de integración de sus mercados nacionales, así como en los distintos ámbitos de la vida europea. El mejor argumento del éxito de la *ampliación* de la integración europea, es que ahora se compone de 27 naciones (Unión Europea), cuando en sus inicios fueron sólo seis (Comunidad Económica Europea). Asimismo, sus mercados se han integrado en un nivel que no hubiera sido posible imaginarlos hace tres décadas, lo que es prueba del alto grado en que se ha *profundizado* el proceso de integración europeo.

Sin embargo, el éxito también puede ser fuente de nuevos problemas, que los ciudadanos europeos y sus diversos órganos de gobierno han tenido que responder. Por ejemplo, en 1999 se logró que 11 naciones de la Unión Europea adoptaran una moneda común, el *euro*, al eliminar sus monedas nacionales. Desde esa fecha, se ha incrementado a 16 el número de los países incorporados a la Unión Monetaria Europea, mientras otros conservan sus monedas nacionales sin decidirse (todavía) a avanzar más en su integración. Los problemas que se suscitan al compartir la moneda con otros países, son relevantes para quienes diseñan la política económica al interior de la Unión Monetaria Europea. Por ejemplo, el Banco Central Europeo se encarga de gestionar la política monetaria de las naciones de la zona del euro. Como se sabe, cuando una nación está en recesión su banco central adopta una política monetaria expansiva; pero si está en auge, la política monetaria será restrictiva. ¿Cuál es el problema cuando se está en una zona a la que pertenecen diversos países? Es posible que un grupo de naciones de la zona del euro esté en recesión, mientras otro esté en auge. En estas condiciones, el Banco Central Europeo no es capaz de adoptar la política monetaria adecuada para todos sus miembros. Es decir, no es posible satisfacer las necesidades de todos los países, ya que si lleva a cabo una expansión monetaria beneficiará a quienes están en recesión, perjudicando a los demás; en cambio, si aplica una restricción monetaria beneficiará a quienes están en auge, perjudicando a los demás.

Quienes se muestran optimistas por la unificación monetaria europea, consideran que el alto grado de integración económica entre las naciones de la zona del euro evitará que se produzca un desfase como el que se menciona. Sin embargo, es pertinente una dosis de escepticismo, ya que es posible que se produzca dicho desfase. Por ejemplo, la crisis financiera internacional de 2008 ha afectado más a algunas naciones que a otras en la zona del euro, por lo cual una sola política monetaria no es una solución óptima. Éste es un reto para los gobiernos de las naciones del euro, ya que la unificación monetaria ha eliminado importantes instrumentos de política económica de que disponían con anterioridad, como la posibilidad de variar la tasa de interés o el tipo de cambio de su moneda nacional.

Otra faceta exitosa de la Unión Europea consiste en la fuerza de atracción que ha ejercido sobre aquellas naciones europeas que, en una primera etapa, rechazaron incorporarse a ella y formaron la Área Europea de Libre Comercio (AELC). Con el tiempo, las naciones fundadoras terminaron por integrarse a la Unión Europea, mientras que quienes conforman la AELC en la actualidad son naciones de mediana importancia.

Por otra parte, la Unión Europea ha logrado establecer vínculos comerciales, culturales y de colaboración tecnológica, entre otros, con naciones que se localizan fuera del ámbito europeo,

como es el caso de países de África, Asia y América Latina, teniendo un interés especial en hacerlo con quienes fueron colonias de alguna potencia europea. En el 2000 México y la Unión Europea establecieron un Tratado de Libre Comercio, el cual ha contribuido a expandir los flujos comerciales entre nuestro país y aquel grupo de naciones.

Es importante señalar que uno de los propósitos fundamentales del acercamiento de la Unión Europea, ya sea a las naciones que están en su periferia o bien en otros continentes, es lograr que éstas adopten compromisos específicos de comportamiento en los ámbitos político, social y ecológico. Por ejemplo, en el caso de México, la Unión Europea exigió que el Tratado de Libre Comercio incluyera una cláusula democrática, en la cual nuestro país se comprometió a cumplir condiciones similares a las que los europeos siguen en sus propios procesos político-electorales.

Es indudable que la Unión Europea ha hecho un gran esfuerzo para servir de contrapeso frente a Estados Unidos, en diversos aspectos de la política mundial. En ocasiones, el resultado no ha sido el esperado, como ocurre con la guerra de Irak, en la cual la Unión Europea se dividió frente a la decisión estadounidense. Sin duda, la fuerte tensión subyacente a la relación entre Europa y Estados Unidos se mantendrá en los próximos años, y será un importante tema de discusión entre los especialistas. Uno de los aspectos que continuará debatiéndose es si será posible que, en un futuro cercano, el euro desplace al dólar como moneda de reserva internacional. Ésta y otras preguntas relevantes están en la agenda del análisis de la economía internacional.

## ► La liberalización del comercio mundial

Como se observó antes, la integración de los mercados lograda por la Unión Europea, a pesar de todos los obstáculos que debió superar en cada momento, es un claro ejemplo de las ventajas de la liberalización comercial regional. Sin embargo, pese a todos los esfuerzos de los europeos por mejorar sus relaciones comerciales con naciones que no pertenecen a la Unión Europea, subsiste un problema de fondo. Éste consiste en que, por su propia naturaleza, los acuerdos regionales son discriminatorios con respecto en las naciones que no son miembros.

En efecto, las naciones que participan en un acuerdo o tratado de libre comercio se comprometen a reducir sus barreras comerciales entre ellas, siendo discriminadas las naciones restantes (*outsiders*, en inglés). ¿Qué sucedería si en la producción de algún bien o servicio los productores más eficientes se localizaran en las naciones discriminadas? El resultado sería una pérdida de eficiencia en la asignación de los recursos de los países que participan en el acuerdo regional, debido a que los consumidores preferirían comprarles a los productores de mayor costo (socios), que a los productores de menor costo (*outsiders*). Recuerde que esto es posible porque los productos de los socios no están gravados con aranceles, mientras que sí lo están los productos de quienes no participan en el acuerdo comercial, es decir, los *outsiders*.

Es importante destacar el carácter general del problema mencionado, ya que es propio de la liberalización regional del comercio en cualquiera de sus formas o en cualquier parte del mundo. La única manera de evitarlo es mediante el libre comercio mundial, es decir, en una situación en la cual todos los países se beneficiaran por igual de la ausencia de barreras al comercio. En realidad, en esto consiste el planteamiento de la Organización Mundial del Comercio (OMC),

creada en 1995 a partir del Acuerdo General de Aranceles y Comercio (GATT, por sus siglas en inglés). Sin embargo, los esfuerzos por liberalizar el comercio internacional a través de la negociación multilateral, han recibido la incompreensión de muchas personas, quienes erróneamente identifican al comercio liberalizado como una fuente de empobrecimiento para el mundo. En algunas de sus argumentaciones consideran que los perjudicados son los habitantes de los países desarrollados, mientras que en otras lo son quienes habitan en los países menos desarrollados. Se profundizará en el debate de los efectos del comercio sobre el bienestar de la población, por ahora se le sugiere al lector revisar el recuadro *La fabricación de un culpable: el comercio internacional*, en el cual se rechaza la idea, que algunos sostienen, de que éste sea culpable de la crisis financiera de 2008-2009.

## ► La geopolítica y su impacto económico

Aunque por largos periodos las fronteras políticas de las naciones han permanecido sin modificaciones, dando la impresión de que el mundo ha llegado a su configuración definitiva, de pronto se precipita un alud de transformaciones que conllevan importantes cambios económicos. Sin duda, el acontecimiento más notable del siglo XX fue la caída como fichas de dominó de los regímenes socialistas de Europa oriental en la década de 1980-89, así como la disolución de la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas (URSS), a principios de la década de 1990-99, convirtiéndose en 15 nuevas repúblicas. En efecto, el líder soviético Mijail Gorbachov diseñó la *perestroika* para combatir la ineficiencia productiva de la economía socialista y la *glasnot* para promover la transparencia del régimen político; sin embargo, el desencanto de la población con el socialismo hizo que se perdiera el control gubernamental del proceso y condujo, en pocos años, a la desaparición del propio sistema. Al mismo tiempo, las garantías ofrecidas por Gorbachov a las naciones del oriente europeo de que la URSS no intervendría en sus decisiones internas, propició la caída en serie de sus impopulares gobiernos. A principios de la década de 1990-99, un político latinoamericano expresó su malestar por la desaparición del socialismo europeo sin que la población se opusiera, afirmando que éste “se había derrumbado sin que se disparara un solo balazo”; en verdad ésa fue la medida del hartazgo con dicho régimen: nadie hizo nada para impedir su desaparición.

Algunas veces los cambios fueron más allá del rechazo al régimen socialista, impuesto por el líder soviético José Stalin a las naciones del oriente europeo, al término de la Segunda Guerra Mundial. Por ejemplo, Checoslovaquia se dividió en forma pacífica inaugurando dos nuevas naciones: la República Checa y Eslovaquia. En otros casos, los cambios incluyeron cierta dosis de violencia, como sucedió con la caída del régimen autócrata de Nikolai Ceausescu en Rumania, cuyo fusilamiento y de su esposa fueron filmados en 1989. Sin embargo, la desgracia se ensañó con la República de Yugoslavia, única nación socialista de Europa oriental que desde su fundación fue independiente de la URSS, la cual se enfrascó en guerras civiles y étnicas, dando lugar a nuevos países: Croacia, Eslovenia, Serbia, Montenegro y Macedonia. Es interesante saber que una de estas naciones, Montenegro, ha aplicado una medida singular: adoptar el euro como su moneda, sin pertenecer a la Unión Europea y sin haber firmado ningún acuerdo formal con ella. Éste es un caso de *adopción unilateral* de una moneda extranjera.

Otro episodio reciente que ha suscitado una fuerte polémica es el de Kosovo, un enclave en territorio serbio, en el cual la mayoría de su población es de origen albanés y su minoría serbia. En 2008 Kosovo proclamó su independencia de Serbia, dividiendo al mundo respecto de la legitimidad de su decisión.

Por su parte, la geografía política del pueblo alemán se transformó en sentido opuesto al de otras naciones del desaparecido campo socialista, ya que al poco tiempo del derrumbe del muro de Berlín (1989), la República Democrática Alemana (RDA) se unificó por completo con la República Federal Alemana (RFA), dando paso a la República Alemana. La unificación alemana fue un éxito en términos políticos, debido a que fue apoyada con decisión por la casi totalidad de su población. No obstante, en términos económicos tuvo un costo superior al que había calculado en su inicio el gobierno de la RFA. Por ejemplo, los gastos de la reconversión tecnológica del sector oriental de Alemania fueron elevados, al cerrar de manera temporal numerosas empresas, lo cual llevó a incrementar también los recursos de ayuda para los desempleados. Por otra parte, la desaparición del marco oriental (Ostmark de la RDA) y su sustitución en *términos favorables* por el marco occidental (Deutsche Mark de la RFA), implicó un fuerte subsidio hacia los alemanes del sector oriental. En este aspecto, el Bundesbank había propuesto el cambio de moneda a la tasa de cinco marcos orientales por uno occidental, en razón de la menor productividad del sector oriental, sugerencia que fue ignorada en la práctica por motivos políticos y tuvo elevados costos económicos.

Es importante señalar que la mayor parte de las naciones que abandonaron el socialismo han ingresado a la Unión Europea, compensando así la disminución de sus vínculos económicos con Rusia. Tal es el caso de Bulgaria, Hungría, Polonia, Rumania, Eslovaquia y la República Checa. Asimismo, Estonia, Letonia y Lituania, quienes formaron parte de la URSS y lograron su independencia cuando ésta se disolvió, son en la actualidad miembros de la Unión Europea. Por otra parte, algunas de las naciones mencionadas han solicitado también su ingreso, ante el rechazo del gobierno de Rusia, a la Organización del Tratado del Atlántico Norte (OTAN), el poderoso organismo militar occidental liderado por Estados Unidos. Rusia considera inadmisibles que se establezcan bases de la OTAN en lugares cada vez más cercanos a su territorio.

También en otras regiones del mundo se han modificado las fronteras políticas, como sucedió en 1997 con la reintegración de Hong Kong a la soberanía de China. Cien años antes, el gobierno de Gran Bretaña obtuvo mediante la coacción el “arrendamiento” de esa provincia china, la cual se convirtió con el tiempo en una próspera economía. Unos años antes de que finalizara el “arrendamiento” de Hong Kong, la primera ministra británica Margaret Thatcher solicitó su extensión por otro siglo. Habiendo sido denegada la solicitud por parte del gobierno chino, éste se comprometió por 50 años a respetar el sistema capitalista de la provincia reintegrada bajo el lema “dos sistemas, una nación”. En condiciones similares de libertad económica y de control político, Macao fue reintegrada a China en 1999, después de haber estado en posesión de Portugal desde el siglo XIX. Es interesante destacar que la actitud de los colonialistas portugueses fue incluso más cínica que la de los británicos, ya que los primeros forzaron al gobierno chino, en el siglo XIX, a cederles en *perpetuidad* la posesión de Macao.

Sin lugar a dudas, en el nuevo *statu quo* de Hong Kong y de Macao se pone a prueba la confianza que los inversionistas depositen en la palabra empeñada por el gobierno chino, en el sentido de que respetará las condiciones pactadas. Cualquier sospecha de que éste pretendiera restringir o confiscar las inversiones privadas, acabaría con el prestigio internacional de las dos

provincias chinas, las cuales se denominan *zonas administrativas especiales*. En opinión de la mayoría de los especialistas, al gobierno chino le conviene sobremedida contribuir al éxito continuado de los dos centros de inversión, por lo cual existe confianza en que respetará las condiciones negociadas.

Por otra parte, no ha sido posible resolver el problema de la isla de Taiwán, lugar a donde se dirigieron los nacionalistas chinos cuando fueron derrotados por los comunistas en 1949. Taiwán logró prosperar y convertirse en uno de los tigres o dragones asiáticos, junto con Hong Kong, Singapur y Corea del Sur. Respecto de Taiwán el gobierno chino siempre ha declarado que esa “provincia en rebeldía” debe ser reintegrada a la soberanía china. Sin embargo, la mayoría de la población isleña prefiere mantener la situación prevaleciente. El único motivo por el cual el gobierno chino no ha recuperado por la fuerza a Taiwán, se debe a la protección militar que le proporciona Estados Unidos a la isla.

Como se ha visto, las condiciones económicas interactúan con los cambios geopolíticos, lo que propicia que los hacedores de política económica apliquen diferentes medidas e instrumentos. Por ejemplo, en algunas naciones que se han dividido, como es el caso de Checoslovaquia, los checos y los eslovacos eligieron incorporarse a la Unión Europea, pero manteniendo cada uno su propia moneda. En cambio, el pueblo alemán reunificado optó primero por el Deutsche Mark de la extinta RFA para, unos años más tarde, sustituir esa moneda por el euro. Por su parte, como se ha mencionado, Montenegro decidió en forma unilateral adoptar el euro, sin pertenecer a la Unión Europea.

## ► Aspectos básicos de la globalización

---

### ■ Sus diversos significados

Debe notarse que el término globalización no se aplica en exclusiva a los sucesos económicos, ya que son muchos los aspectos de la vida que se influyen por un mundo interconectado. Por ejemplo, la mayor parte de las enfermedades contagiosas que aquejan a la población mundial están globalizadas en el sentido literal del término. El elevado número de turistas que se trasladan por el planeta entero, así como quienes migran en busca de trabajo, ocasiona que las enfermedades contagiosas se propaguen de un continente a otro con rapidez. El concepto de pandemia, que indica que una enfermedad está presente en el mundo entero, por definición requiere que la población mundial esté interconectada en un alto grado.

Por su parte, en los aspectos culturales también están activas las fuerzas de la globalización. El aprendizaje de un segundo idioma, ya sea porque se considera útil para sobresalir en la actividad profesional o porque se desea comprender de primera mano lo que se piensa en otras latitudes, es un aspecto básico de este tipo de globalización. En los hábitos alimenticios también está presente la realidad de un mundo interconectado: la dieta de muchas personas es una mezcla de lo que, en épocas remotas, habrían sido alimentos específicos de cada nación. Numerosos aspectos de importancia en la vida de los individuos están influidos, en mayor o menor grado, por ideas originadas fuera de las fronteras nacionales. Incluso los medios de comunicación permiten, a quien no ha viajado nunca al extranjero, identificar múltiples formas de vida que nunca conocería directamente.

La actividad política de las naciones es otro de los aspectos en el que se refleja la globalización. Los analistas de todas las tendencias del espectro ideológico, están atentos a lo que sucede en el mundo entero y a comparar las diversas formas en que otras naciones enfrentan los problemas. Sin embargo, esto no convierte, necesariamente, en buenos políticos a los profesionales de la política, sólo les proporciona la oportunidad de ampliar sus enfoques y perspectivas.

## ■ La globalización de la economía

Un mundo globalizado en el ámbito económico requiere que sea alta la movilidad internacional de los bienes y servicios, así como del trabajo y del capital financiero. Aún más, se necesita que las empresas de una nación, o de varias, sean capaces de trasladar todo o parte de su proceso productivo al lugar del planeta donde mejor les convenga. Desde esta perspectiva es posible identificar los periodos históricos en los cuales la globalización ha florecido, así como aquellos en los cuales se ha reducido a su mínima expresión. Los siguientes ejemplos históricos reforzarán la comprensión de lo que se entiende por globalización.

Se suele mencionar al periodo de entreguerras (1919-1939), como la expresión más nítida de un mundo constituido por economías protegidas y renuentes a la colaboración con las demás naciones. Entre las principales características de esa época se encuentran las que a continuación se indican. En primer lugar, cada nación pretendía incrementar sus exportaciones y, al mismo tiempo, limitar sus importaciones. Para lograrlo se elevaron las barreras comerciales de todo tipo, se impusieron controles al cambio de divisas y se practicaron devaluaciones de las monedas nacionales. Sin embargo, las medidas adoptadas resultaron contraproducentes, debido a que las exportaciones y las importaciones son los dos lados de la misma moneda. Piense el lector que si una nación reduce sus importaciones, las naciones afectadas tendrán menores ingresos para adquirir las exportaciones de la primera. El resultado de la aplicación de estas “sabias estrategias para aventajar a los vecinos” fue la proliferación de guerras comerciales, lo cual llevó a que el volumen del comercio internacional se redujera en forma considerable al disminuir el bienestar en la economía mundial.

En segundo lugar, los gobiernos del periodo indicado impusieron controles a los movimientos de capitales, no sólo para afectar los flujos comerciales, sino también para retener la liquidez monetaria en sus economías. Sin embargo, el efecto de los controles fue propiciar la salida clandestina de los capitales porque las personas consideran que esas medidas son la antesala de su confiscación por parte de las autoridades. Además, su funcionamiento se consideró contraproducente para las naciones adheridas al patrón oro. Sin duda, en el periodo de entreguerras (1919-1939) la globalización se llevó a su mínima expresión. Lo que sorprende de esos años es que fueron precedidos por un largo periodo en el cual la globalización alcanzó un nivel elevado.

En efecto, en el periodo 1850-1914 la globalización alcanzó un nivel nunca antes visto en la historia del mundo. Por una parte, decenas de millones de trabajadores abandonaron sus lugares de origen en busca de un mejor nivel de vida en los países avanzados. Por la otra, el comercio internacional se desarrolló con gran facilidad y los capitales fluyeron de un extremo al otro del planeta. Además, las empresas capitalistas de las naciones avanzadas establecieron sus filiales

en numerosos países. Debe decirse que esta globalización fue originada por la expansión del sistema capitalista, más que por la acción deliberada de sus gobiernos, a diferencia de lo que ocurriría en el periodo posterior a la Segunda Guerra Mundial.

## ■ La fase actual de la globalización de la economía

Poco antes de finalizar la Segunda Guerra Mundial, un grupo de naciones lideradas por Estados Unidos se reunieron para acordar las reglas del sistema monetario internacional que se conoce como el sistema de Bretton Woods (1946-1971). En esa reunión, los representantes de los gobiernos sentaron las bases de la globalización de la economía, mediante la creación de organismos multilaterales como el Banco Mundial, el Fondo Monetario Internacional y el Acuerdo General de Aranceles y Comercio (GATT), entre otros. Se establecieron diversas reglas para *una transición gradual* de las economías capitalistas, la cual les permitiría dismantelar su elevado proteccionismo comercial y sus fuertes controles a los movimientos de capitales. Aun después de que tocara a su fin el sistema de Bretton Woods, la liberalización comercial y financiera no se interrumpió; por el contrario, a pesar de diversos obstáculos que han estado presentes, se ha incrementado en forma significativa. Es posible afirmar que, en los ámbitos comercial y financiero, la globalización de la economía actual ha alcanzado un nivel superior al logrado en las últimas décadas del siglo XIX y principios del XX. Lo mismo puede decirse del papel de las empresas transnacionales, quienes han alcanzado un nivel de desarrollo de gran complejidad.

Sin embargo, en lo que se refiere a la movilidad internacional de la mano de obra, la globalización actual ha quedado por debajo de lo ocurrido en la época mencionada. En efecto, los desplazamientos actuales de los trabajadores en gran medida son ilegales y tienen enormes inconvenientes, tanto en términos de la seguridad laboral como de la personal. Es importante aclarar que, a pesar de todos sus avances, el nivel que ha alcanzado en la actualidad la globalización dista mucho de ser completo. Por ejemplo, la mayor parte del ingreso de cada nación se utiliza para adquirir los bienes y servicios producidos en ella. Este aspecto básico se retomará más adelante.

Por otro lado, para entender algunos de los aspectos cuantitativos de la fase actual de la globalización se presenta en el cuadro 1.1 la información estadística reciente de los primeros 11 exportadores e importadores mundiales. Se proporcionan los valores absolutos correspondientes, así como el porcentaje del total mundial. Debe notarse que en el caso de la Unión Europea se consideran las 27 naciones que la conforman, obteniendo el primer lugar tanto en exportación como en importación. Por su parte, China es el segundo exportador más importante del mundo y el tercero en lo que se refiere a las importaciones. En cambio Estados Unidos consigue el tercer lugar como exportador y el segundo como importador mundial. El décimo primer lugar como exportador y el octavo como importador le corresponde a México, con 2.4 y 2.6%, respectivamente. Nótese la importante presencia de varias naciones asiáticas en la clasificación estadística referida.

En el cuadro 1.2 se destaca la importancia de cada país en el comercio mundial. Recuerde que la Unión Europea no es una nación, sino un conjunto de ellas.

**Cuadro 1.1 Principales exportadores e importadores en el comercio mundial de mercancías (se excluye el comercio al interior de la UE – 27), 2008**

Miles de millones de dólares y porcentaje							
Lugar	Exportador	Valor	%	Lugar	Importador	Valor	%
1	UE (27)	1924.9	15.9	1	UE (27)	2282.2	18.3
2	China	1428.3	11.8	2	EUA	2169.5	17.4
3	EUA	1287.4	10.6	3	China	1132.5	9.1
4	Japón	782.0	6.5	4	Japón	762.6	6.1
5	Federación Rusa	471.6	3.9	5	Corea del Sur	435.3	3.5
6	Canadá	456.5	3.8	6	Canadá	418.3	3.4
7	Corea del Sur	422.0	3.5	7	Hong Kong, China	393.0	3.2
8	Hong Kong, China	370.2	3.1		Importaciones retenidas	97.6	0.8
	Exportaciones domésticas	17.0	0.1	8	México (f.o.b.)	323.2	2.6
	Re-exportaciones	353.3	2.9				
9	Singapur	338.2	2.8	9	Singapur	319.8	2.6
	Exportaciones domésticas	175.7	1.5		Importaciones retenidas	157.3	1.3
	Re-exportaciones	162.5	1.3				
10	Arabia Saudita	313.4	2.6	10	India	293.4	2.4
11	México	291.7	2.4	11	Federación Rusa	291.9	2.3

Fuente: Organización Mundial del Comercio (OMC).

**Cuadro 1.2 Principales exportadores e importadores en el comercio mundial de mercancías, 2008.**

Miles de millones de dólares y porcentaje							
Lugar	Exportador	Valor	Porcentaje	Lugar	Importador	Valor	Porcentaje
1	Alemania	1461.9	9.1	1	EUA	2169.5	13.2
2	China	1428.3	8.9	2	Alemania	1203.8	7.3
3	EUA	1287.4	8.0	3	China	1132.5	6.9
4	Japón	782.0	4.9	4	Japón	762.6	4.6
5	Holanda	633.0	3.9	5	Francia	705.6	4.3
6	Francia	605.4	3.8	6	Inglaterra	632.0	3.8
7	Italia	538.0	3.3	7	Holanda	573.2	3.5
8	Bélgica	475.6	3.0	8	Italia	554.9	3.4
9	Federación Rusa	471.6	2.9	9	Bélgica	469.5	2.9
10	Inglaterra	458.6	2.9	10	Corea del Sur	435.3	2.7

Continúa...



Continuación

Lugar	Exportador	Valor	Porcentaje	Lugar	Importador	Valor	Porcentaje
11	Canadá	456.5	2.8	11	Canadá	418.3	2.5
12	Corea del Sur	422.0	2.6	12	España	401.4	2.4
13	Hong Kong, China	370.2	2.3	13	Hong Kong, China	393.0	2.4
	Exportaciones domésticas	17.0	0.1		Importaciones retenidas	97.6	0.6
	Re-exportaciones	353.3	2.2				
14	Singapur	338.2	2.1	14	México (f.o.b.)	323.2	2.0
	Exportaciones domésticas	175.7	1.1				
	Re-exportaciones	162.5	1.0				
15	Arabia Saudita	313.4	2.0	15	Singapur	319.8	2.0
					Importaciones retenidas	157.3	1.0
16	México	291.7	1.8	16	India	293.4	1.8

Fuente: Organización Mundial del Comercio (OMC).

## ► Las crisis económicas del siglo XXI

A pesar de que el *error de diciembre* (1994) sucedió varios años antes de que comenzara el nuevo siglo, algunos analistas consideran que la fuerza con la cual impactó a México y a otras naciones fue un presagio de la dureza de las crisis que vendrían con posterioridad. Incluso algunos economistas se refirieron, en forma metafórica, a lo ocurrido en México como “la primera crisis del siglo XXI”. En pocos años se acuñaron términos que indicaban el lugar de origen de una particular conmoción económica, la cual se había diseminado en el ámbito internacional. Así, al *efecto tequila* de México se agregó el *efecto zamba* de Brasil, el *efecto tango* de Argentina, el *efecto vodka* de Rusia y el *efecto dragón* del sureste asiático. Como se aprecia, la recurrencia de las crisis financieras con su severo impacto sobre la economía real (producción y empleo), no sirvieron para que los gobiernos adoptaran con oportunidad las reformas que evitaran la siguiente crisis. Es por ello que en la actualidad se analiza la crisis más severa y costosa de las mencionadas, la iniciada en Estados Unidos en 2008.

Aunque la economía internacional, como se ha visto, no ha logrado la integración completa de sus mercados, el *denominador común* de todas las crisis referidas es que han hecho sentir sus efectos a numerosas naciones, a través de *mecanismos específicos*, como por ejemplo: el comercio exterior, los flujos de capitales, así como las remesas de trabajadores inmigrantes que son enviadas a su país de origen han servido de conducto para diseminar los problemas entre naciones. No obstante, el que esos mecanismos transmitan los problemas no quiere decir que sean la causa de los mismos.

La mayor parte de las economías emergentes que entraron en crisis tenían monedas sobrevaluadas, sistemas bancarios en mal estado y una interacción perniciosa entre el mundo de los